営業職　募集要項

求人内容

職種
営業職

仕事内容
大学病院などの医療機関に向けた医療機器の導入提案や、大手メーカーに対するOEM開発の提案をお任せします。

具体的な業務例

■病院への提案の流れ
▽医師との面談
└大学病院などの基幹病院を中心に1日4件ほど面談を行ないます。
└ご要望をヒアリングし、それに対して「当社ならこんなふうにお応えできます」とご提案します。
▽プレゼン
└導入検討いただく機器を持ち込み、実際に見ていただき使用方法などのレクチャーを行ないます。
▽製品説明会の開催
▽立ち会い
└機器の導入が決定し、設置をする際にも立ち会います。
▽運用の提案
└導入後の保守サービスなどをご提案します。

■入社後は
まずは既存のお客様から担当していただく予定です。すでに関係性ができている大学病院などへ提案するため、通常はなかなかお話できない教授クラスの方とお話ができます。慣れてきたら、新規開拓として最初のアポイント取得や製品説明会の実施などもお任せします。

雇用形態
無期雇用(試用期間：6ヶ月)

募集人数
若干名

募集エリア
全　国

本社
〒169-0074　東京都新宿区北新宿2-21-1　新宿フロントタワー24階

必須（MUST）条件
普通自動車免許(AT限定可)
営業経験3年以上

歓迎（WANT）条件
医療機器関係や代理店営業のご経験

就業時間
9:00 ～ 18:00(休憩1時間)

その他
社有車貸与/スマートフォン貸与/
ノートPC貸与

待遇

給与
ご経験と能力を考慮の上、決定いたします

賞与等
あり(業績による)

昇給・給与改定検討時期
年1回(7月)

諸手当
交通費：全額支給
事業場外みなし労働時間制
出張手当/振替休日/慶弔休暇
産休育休（取得・復帰実績あり）

休日・休暇
年間休日122日
週休2日制(土日)/祝日
※学会がある時期は休日出勤の可能性あり
有休休暇
※初年度10日間(入社時期により付与日数が異なります)
年末年始休暇(12/30-翌年1/3)

保険等
◇社会保険
健康保険/厚生年金/雇用保険/労災保険
◇福利厚生
定期健康保険/確定拠出年金制度
※定年60歳、再雇用有り

応募をご希望の方は以下メールアドレス宛に、
必要事項を記入の上、①履歴書（写真貼付）②職務経歴書（営業職の方は実績もご記載ください）を添付し、ご送付ください。

【必要事項】
・希望職種
・希望勤務エリア(ない場合は、全国可と記載ください)

送付先：人事総務、小林　nozomu.kobayashi@masimo.com